Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины	, 有的是四种的位置。 1008	

Председатель

решением Ученого совета факультета от 20 июня 2019 г. протокол № 13/205 Магомедов А.К../ (подпись, распифровка подписи) «20» июня 2019 г

Цисциплина:	Организация рекл	амных и ПР - мероприятий	artist for a
<b>Р</b> акультет	культуры и искусс	ства	ga compiliferess i
Сафедра:	Связей с общество	енностью, рекламы и культуро	ологии
Курс	4-ый	marenaga "Oppolitacia" (ALLIN)	Mantestox Escut
Направленность (пр коммерческих и не Форма обучения _з Дата введения в уче При актуализации рак	рофиль/специализация): коммерческих организаг аочная	«_1_»сентября 2019 нии кафедры указывается максима	г.
Программа актуали	изирована на заседании в	кафедры: протокол №_10_ от	_02.06_2020r.
Программа актуали Программа актуали Программа актуали	изирована на заседании и изирована на заседании и изирована на заседании и	кафедры: протокол №_10_ от кафедры: протокол №	_02.06_2020r.
Программа актуали Программа актуали	изирована на заседании и изирована на заседании и изирована на заседании и	кафедры: протокол №_10_ от кафедры: протокол №	
Программа актуали Программа актуали Программа актуали	изирована на заседании п изирована на заседании п изирована на заседании п отчиках:	кафедры: протокол №_10_ от кафедры: протокол №_ 10 от кафедры: протокол №_ 10 от Аббревиатура кафедры	15.06.2021 _г Должность, Ученая степень,
Программа актуали Программа актуали Программа актуали Сведения о разрабо	изирована на заседании и изирована на заседании и изирована на заседании и отчиках: ФИО	кафедры: протокол №_10_ от кафедры: протокол № 10 от кафедры: протокол № 10 от мафедры (ПЦК, отделения и др.)	Должность, Ученая степень, звание к.с.н.
Программа актуали Программа актуали Программа актуали Сведения о разрабо  Кузьмина Е.В.  СО Заведу	изирована на заседании п изирована на заседании п изирована на заседании п отчиках:	кафедры: протокол №_10_ от кафедры: протокол №_ 10 от кафедры: протокол №_ 10 от Кафедры: Протокол № 10 от Кафедры (ПЦК, отделения и др.)	Должность, Ученая степень, звание к.с.н.

Форма А

Страница 1из 21

#### 1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

#### Цель освоения дисциплины:

В настоящее время значимую роль в комплексе продвижения играет организация рекламных, а также ПР-мероприятий. В последние годы все чаще компании, организации прибегают не только к медиа-опосредованным коммуникациям (радио-, телереклама и пр.), но и обращаются к потенциальным и реальным покупателям непосредственно, во время проведения специальных маркетинговых и рекламных, ПР-мероприятий. Поэтому целесообразно их изучение, ознакомление с практикой их применения и спецификой проведения, видами, этапами подготовки и организации.

#### Задачи освоения дисциплины:

- сформировать представление в целом о бизнес- и деловых мероприятиях, их видах, основных этапах проведения (вне зависимости от вида);
- ознакомить с понятием event-маркетинга, составить представление об основных видах специальных маркетинговых мероприятий и специфике организации, проведения некоторых из них (включая праздники, фестивали и пр.);
- изучить основные правила, принципы и рекомендации по проведению основных видов ПР-мероприятий (пресс-конференций, пресс-туров, брифингов и т.д.) и этапы их организации;
- охарактеризовать основные этапы подготовки и участия предприятия, организации в выставочных мероприятиях, осветить этап подведения итогов;
- составить представление о подготовке и организации презентаций как типах рекламных и ПР-мероприятий (этапах их подготовки и проведения), получить базовые навыки в этой сфере (разработки презентаций);
  - дать общее представление о промо-акциях и их видах (этапах их разработки, проведения, формах контроля), а также ознакомиться с проведением дегустаций.

#### 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ООП, ОПОП:

Дисциплина «Организация рекламных и ПР-мероприятий» Б1.В.ОД5 относится к базовому циклу дисциплин — вариативной части учебного плана бакалавров по направлению «Реклама и связи с общественностью». Изучается в 7-ом-8-ом семестрах.

Требования к входным знаниям, умениям и компетенциям студента, необходимым для ее изучения: К началу её изучения в качестве входных студенты должны иметь знания, позволяющие им понимать суть информационно-коммуникационных процессов, владеть представлениями о теории и практике в области рекламы и связей с общественностью, так как в данном курсе изучаются конкретные инструменты рекламные и ПР-мероприятия, и он является более частным по отношению к двум предыдущим («Введение в теорию и практику связей с общественностью», «Введение в теорию и практику рекламы»). Также из курсов «Современная пресс-служба» и «Планирование ПР-кампаний», «Планирование рекламных кампаний» Работа с клиентами в рекламе и связях с общественностью, Инфографика и визуализация коммуникационного продукта, Связи с общественностью и реклама в некоммерческих организациях PR в сфере культуры, Основы интегрированных коммуникаций, Креативные технологии в рекламе, Искусство, Компьютерная графика и дизайн в рекламе, Конструирование Планирование Продвижение СМИ, антикризисных производственная практика, студенты должны вынести базовые представления о типах ПР-мероприятий и их планировании, применении при проведении ПР-кампаний, однако в их рамках дается общее представление о ПР-мероприятиях, данная же дисциплина позволяет дать развернутое представление о них, этапах их подготовки, планирования и проведения, подведения итогов (для некоторых типов).

Форма А Страница 2из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		

До данной изучается дисциплины: Основы брендинга, Реклама и связи с общественностью в государственных учреждениях, Управление общественным мнением, Цифровой маркетинг, Внутрифирменные коммуникации, Коммуникационный менеджмент, Консалтинг в рекламе и связях с общественностью, Управление информацией (контентом) Интернет-ресурсов, Стимулирование сбыта, Технологии производства рекламного продукта, преддипломная практика, ГИА.

# 3. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОПОП

Перечень формируемых компетенций в процессе освоения материала по дисциплине (модулю) с указанием кода и наименования компетенций, соотнесенных с установленными разработчиком РПД индикаторами достижения каждой компетенции отдельно в соответствии с ФГОС ВПО, ФГОС ВО.

Код и наименование	Перечень планируемых результатов обучения по
реализуемой компетенции	дисциплине (модулю), соотнесенных с индикаторами
	достижения компетенций
ПК-1: Способность участвовать в создании эффективной коммуникационной инфраструктуры организации, обеспечении внутренней и внешней коммуникации	Знать: виды и классификации деловых и бизнесмероприятий, основные этапы их планирования, подготовки и проведения, подведения итогов, включая выставочные мероприятия, основные виды ПРмероприятий и др  Уметь: принимать участие под контролем в планировании некоторых видов рекламных и промомероприятий.  Владеть навыками: планирования, организации и проведения под контролем отдельных видов рекламных мероприятий, ПР-мероприятий.
ПК-2: Способность принимать участие в планировании, подготовке и проведении кампаний и мероприятий по продвижению продуктов	Знать: виды и классификации деловых и бизнесмероприятий, основные этапы их планирования, подготовки и проведения, подведения итогов, включая выставочные мероприятия и об этапах подготовки и участия предприятия в выставке; презентацию как вид рекламного и ПР-мероприятия, сферы и задачи ее применения в рекламно-маркетинговых целях; определения, этапы планирования, проведения и контроля промо-акций, в т.ч. специфику различных видов и механик; основные виды ПР-мероприятий (пресс-конференции, пресс-туры, брифинги и др.) Уметь: принимать участие под контролем в планировании некоторых видов рекламных и промомероприятий (презентации, промо-акции и др.); уметь применять правила и рекомендации по организации презентаций (в т.ч. разработке и подготовке визуальных материалов); осуществлять коммуникации с посетителями во время работы выставки и стенда; определять необходимый тип стенда как средства коммуникации на выставке; Владеть навыками: планирования, организации и проведения под контролем отдельных видов

Форма А Страница Зиз 25

Министерство науки и высшего об Ульяновский государственный	Форма		
Ф- Рабочая программа дисц	Ф- Рабочая программа дисциплины		
	Ф- Рабочая программа дисциплины рекламных меропри пр.), базовыми прин т.ч. при составлении разработке текста в выставках и правил ПР-мероприятий (п брифингов и пр.) по брифингов и пр.) по технология проставления пр.) по брифингов и пр.) по технология пр. по технология проставляющей пределати пр. по технология пределати пр. по технология пределати пр. по технология пределати пр. рекламных мероприятий (п брифингов и пр.) по технология пределати пределат		кции (в и (при В

#### 4.ОБЩАЯ ТРУДОЕМКОСТЬ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Объем дисциплины в зачетных единицах (всего)\_\_\_\_5\_\_\_

4.2. по видам учебной работы (в часах) \_\_180\_\_\_\_

D	Количество ч	насов (форма об	учения з	аочная )			
Вид учебной	Всего по В т.ч. по семестрам						
работы	плану	6	7	8			
1	2	3	4	5			
Контактная работа	22		10	12			
обучающихся с							
преподавателем							
Аудиторные							
занятия:							
Лекции	10		4	6			
практические и	12		6	6			
семинарские занятия							
лабораторные							
работы							
(лабораторный							
практикум)							
Самостоятельная	145		70	75			
работа							
Текущий контроль				Доклады,			
(количество и вид:				Практические			
контр. работа,				работы			
коллоквиум,				(задания)			
реферат)							
Курсовая работа							
Виды	Зачет 4		Зачет 4	Экзамен			
промежуточной	+Экзамен 9			9			
аттестации (экзамен,							
зачет)							
Всего часов по	180		84	96			
дисциплине							

Форма А Страница 4из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		The state of the s

## 3.3. Содержание дисциплины (модуля). Распределение часов по темам и видам учебной работы:

Форма обучения заочная
------------------------

		Виды учебных занятий				Форм	
		Ауді	иторные зан	ятия		Само	a
			практиче		В Т.Ч.	стоят	текущ
Название	Всего		ские	лаборат	в 1.ч. занятия в	ельна	его
разделов и тем	Decro	лекции	занятия,	ор-ная	интерактивн	Я	контр
		лекции	семинар	работа	ой форме	работ	ОЛЯ
			Ы	расота	1-1-1-	a	знани
							й
1	2	3	4	5	6	7	8
					нес-мероприяп sting) и ПР мог		
обзор основны	19	пециальных 2	1 COOBIMUU (	eveni marke	инд) и ПЕ-мер Г		ии
Тема1. Деловые и бизнес-	19	2	1			16	
мероприятия:							
виды и этапы							
проведения Тема 2. Event	18	1	1		1	16	Диск
marketing: обзор	10	1	1		1	10	уссия
основных видов							по
специальных							докла
событий,							дам,
мероприятий							Рефер
мероприятии							ат
							Практ
							ическ
							oe
							задан
							ие
Тема 3. Основные	19	1	2		1	16	Докла
виды ПР-							Д,
мероприятий: их							Рефер
подготовка и							ат
проведение							Практ
							ическ
							oe
							задан
							ие
Раздел 2.	. Презент	пации, высі	тавки: этаг	ıы планиро	вания и провед	ения	
Тема 4.	19	1	2		1	16	Диск
Презентации:							уссия
специфика							ПО
мероприятия,							докла
виды, этапы							дам,
подготовки и							Рефер
проведения	10						ат
<b>Тема</b> 5.	18	1	1			16	
Планирование,							

Форма А Страница 5из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		

	,		,	,	•	i	
подготовка							
участия в							
выставке							
Тема 6. Участие	18	1	1		1	16	Диск
предприятия в							уссия
выставке и							ПО
подведение итогов							докла дам
итогов							Рефер
							ат
							u1
Разд	ел З. Прол	мо-акции, д	bлэш-мобы:	подготовк	а и проведени	е	
Тема 7.	19	1	2		1	16	Диск
Промоакции:							уссия
основные виды,							ПО
этапы							докла
разработки.							дам
Тема 8.	18	1	1		1	16	Диск
Промоакции:							уссия
этап проведения							ПО
и контроля							докла
							дам,
							рефер ат
							aı
Тема 9.	18	1	1		1	17	Докла
Флешмобы:							Д,
Специфика и							Практ
виды							ическ
							ое
							задан ие
							MC
Итого	167	10	12		7	145	

<sup>\* 167+13 (</sup>контроль)= 180 часов

#### 5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

# Раздел 1. Виды и этапы проведения деловых и бизнес-мероприятий, обзор основных видов специальных событий (используемых в рамках event marketing) и ПР-мероприятий

**Тема 1.** Деловые и бизнес-мероприятия: виды и этапы проведения. Понятие «мероприятия», классификации и виды мероприятий (в деловой и бизнес-сфере) Классификации и виды, выделяемые в зависимости от цели, от состава участников, места проведения. Регулярные/нерегулярные мероприятия. Массовые и корпоративные мероприятия (специфика, виды).

Основные этапы подготовки и планирования мероприятий. Возникновение идеи (повода) проведения, ее утверждение руководством, назначение ответственных за организацию.

Форма А Страница биз 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		

Выбор типа мероприятия, определение состава участников и бюджета, выбор места проведения (включая перечень требований к месту проведения), подготовка помещения. Оповещение о предстоящем событии – составление и рассылка пригласительных писем.

Основные этапы проведения мероприятий. Встреча и регистрация участников (вручение канцелярского пакета), их размещение, организация питания. Регламент мероприятия, его техническое оснащение, культурная и развлекательная программа, анкетирование участников. Подведение итогов. Освещение в СМИ.

Tema 2. Event marketing: обзор основных видов специальных событий, мероприятий.

Event marketing: основные направления и виды специальных событий, мероприятий — для внутренней и внешней корпоративной среды; деловые, развлекательные и обучающие, типы в зависимости от сценария, количества участников, уровня подготовки и сложности организации и пр. Понятие «событие» и «мероприятие». Классификации мероприятий по типу маркетинговой среды, по характеру взаимодействия, по масштабам проведения и целевой аудитории; по результату для участников, по периодичности и др.

Праздники: его функции, специфика мероприятия, организации и проведения в маркетинговых целях. Виды праздников (для сотрудников, клиентов, массовые и пр.). Фестивали: определение, специфика, виды и классификации, основные моменты, важные для разработки и проведения.

## **Тема 3.** Основные виды ПР-мероприятий: их подготовка и проведение Обзор основных видов ПР-мероприятий.

Пресс-конференции: поводы, условия времени, обстоятельства, формы проведения и важные др. моменты: приглашение, сценарный план, подготовка ведущего, регистрация участников, организация угощения и пр. и брифинги.

Основные правила проведения пресс-конференций и брифингов. Их общие и отличительные черты.

Поводы проведения брифингов (в т.ч. с примерами из практики госорганнов, учреждений и частных компаний)

Пресс-туры: условия и поводы проведения, основные принципы и критерии отбора СМИ и их представителей, правила приглашения и предварительная работа с журналистами, основные структурные моменты данного вида мероприятия, программа, бюджет, организация работы после проведения.

Круглые столы и дискуссии.

Форумы и конференции как масштабные мероприятия, их виды и предназначение (включая основные форматы проведения).

Приемы (включая их виды, основные пункты проведения).

Дни открытых дверей, церемонии открытий и др.

#### Раздел 2. Презентации, выставки: этапы планирования и проведения

**Тема 4.** Презентации: специфика мероприятия, виды, этапы подготовки и проведения

Форма А Страница 7из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		The last to the last of the la

Презентация как вид рекламного и делового мероприятия: классификации, условия и цели применения. Отличия презентаций от др. видов мероприятий, влючая пресс-конференции. Различные виды презентаций: по продвигаемому объекту (презентация компании, презентация товара и пр.); внешние и внутренние (в т.ч. восходящие и низходящие), стандартные (классические) и концептуальные; по форме, используемым средствам, стилю подачи (в т.ч. со статической и динамической формой подачи) и др.

Презентация: подготовка и проведение (основные этапы), разработка наглядных материалов и написание речи (правила и рекомендации). Структурные части презентационной речи (вступление, основная часть, заключение и ответы на вопросы), ее формат и длительность. Требования к месту проведения презентации. Учет состава аудитории. Роль спикера в презентации. Подготовка и использование наглядных, демонстрационных материалов. Заключительная часть — ответы на вопросы (в т.ч. их виды: вопрос-переадресация, вопрос-демонстрация, вопрос -испытания и пр.) Примеры наиболее известных презентаций товаров и мировых брендов.

#### **Тема 5.** Планирование и подготовка участия в выставке

Планирование выставочной деятельности для предприятия-экспонента и подготовка участия в выставке — основные моменты и этапы: выбор выставки и способа участия в ней, определение целей выставочной деятельности, отправление заявки, заключение договора об участии, разработка рекламной кампании (предвыставочная реклама) и изготовление рекламных материалов, определение размеров необходимой выставочной площади, выбор экспонатов, подготовка персонала и пр.

# **Тема 6.** Участие предприятия в выставке и подведение итогов Период участия в выставке предприятия-экспонента (включая работу стендистов, технического персонала и пр.). Стенд как основное средство коммуникации, рекомендации по проектированию и оформлению стенда, расположение и виды стендов. Зоны выставочной площадки. Правила коммуникации с посетителями. Раздача рекламных и информационных материалов. Регистрация посетителей.

Послевыставочный этап для предприятия—экспонента: подведение итогов, проведение совещания, работа с клиентской базой, освещение в СМИ, в Интернете, составление отчета и пр.

#### Раздел 3. Промо-акции, флешмобы: подготовка и проведение

Тема 7. Промоакции: основные виды, этап разработки и проведения.

Промоакция как вид рекламных мероприятий и BTL-коммуникаций. Виды промо-акций.

Разработка и подготовка рекламных, промо-акций (определение цели, целевой аудитории, выбор вида, мест и географии проведения, графика, бюджета, каналов информирования об акции, разработка ее названия и пр.) Роль креатива при разработке акции.

Форма А Страница 8из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		

Дегустации как форма продвижения. Специфика и цели проведения дегустаций (включая график, время, место проведения, требования к демонстратору, к выбору и внешнему виду продукции, вступительная речь демонстратора и пр.).

#### Тема 8. Промоакции: этап проведения и контроля

Проведение промо-акции. Требования к промоутеру и его работе, его внешний вид и форма. Промотекст. Этап реализации, проведения рекламных и промо-акций, оценка результатов и эффективности. Формы контроля промо-акций.

#### Тема 9. Флешмобы: специфика и виды

Флешмобы как специфический вид активности (основные принципы и правила). Виды и типовые сценарии флешмобов. Применение флешмобов в рекламно-маркетинговых целях (примеры из российской и зарубежной практики).

#### 6. ТЕМЫ ПРАКТИЧЕСКИХ И СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ

Раздел 1. Виды и этапы проведения деловых и бизнес-мероприятий, обзор основных видов специальных событий (используемых в рамках event marketing) и ПР- мероприятий

**Тема 1.** Деловые и бизнес-мероприятия: виды и этапы проведения (форма проведения - семинар)

Вопросы по теме раздела (для обсуждения на занятии, для самостоятельного изучения):

- Дайте определение понятию «мероприятие».
- Какие виды бизнес и деловых мероприятий вы можете назвать? Охарактеризуйте их.
- Что понимается под регулярными и нерегулярными мероприятиями? Приведите примеры деловых регулярных мероприятий. В чем отличия корпоративных и массовых мероприятий? Назовите виды мероприятий в зависимости от цели. Перечислите виды мероприятий по составу участников, месту проведения.
  - -Назовите и охарактеризуйте в целом основные этапы проведения мероприятий.
- Опишите начальные этапы подготовки мероприятия возникновение идеи (повода), ее организационное или юридическое закрепление, определение группы ответственных за проведение, определение цели. Каковы основные требования к постановке цели мероприятия? Охарактеризуйте основные критерии постановки цели (реализуемость, возможность замерить результат и др.).
  - Каковые основные критерии выбора места проведения мероприятия?
- Каким образом происходит определение состава участников мероприятия, их оповещение о предстоящем событии? Для мероприятий с участием иногородних (или иностранных граждан), расскажите, как осуществляется их встреча, размещение, организация питания и культурной программы.

-Что такое регламент мероприятия и чем он определяется? Приведите примеры регламента какого-либо делового мероприятия.

Форма А Страница 9из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		

- Чем обычно завершается мероприятие, каковы его итоги, завершающие этапы?

**Tema 2.** Event marketing: обзор основных видов специальных событий, мероприятий (форма проведения семинар и дискуссия, практическое занятие)

**Вопросы по теме раздела** (для обсуждения на занятии, для самостоятельного изучения):

- С чем, с какими условиями связано возникновение и распространение Event marketing за рубежом, в западных странах и в России. Какого его место в комплексе интегрированных маркетинговых коммуникаций?
- Какие основные направления и виды специальных событий, мероприятий вы можете назвать? (мероприятий для внутренней и внешней корпоративной среды; деловых, развлекательных и обучающих). Перечислите типы мероприятий в зависимости от сценария, количества участников и пр. Назовите различные виды специальных мероприятий, проводимые в рамках выставок.
- Что такое флэш-моб, какова его специфика как вида социальной активности? Какие форматы флэш-мобов вы можете назвать? Приведите примеры наиболее известных флэш-мобов в России и за рубежом в последние годы. Что для них характерно? В каких сферах и с какими целями они организуются?
- Каким образом флэш-мобы используются в маркетинговых целях? Приведите примеры организации флэш-мобов крупными российскими компаниями, проанализируйте их. Рассмотрите примеры использования на местном, региональном рынке. Почему, как вы полагаете, в настоящее время особенно популярны и распространены танцевальные флэш-мобы?
- В чем состоит специфика организации и проведения праздников в маркетинговых целях? Назовите виды праздников, известные вам (для сотрудников, клиентов, массовые и пр). Приведите примеры местного масштаба.
- Что такое фестиваль как форма массового мероприятия. Назовите его характерные черты и примеры. Включая примеры организации и проведения фестивалей для продвижения брендов.

#### Практическое задание к теме:

- Провести праздник заданного формата и по определенным целям (место, время, состав участников и прочие организационные моменты остаются на усмотрение студентов).
- **Тема 3.** Основные виды ПР-мероприятий: их подготовка и проведение (форма проведения семинар и дискуссия по итогам выступления с докладами-сообщениями)

Вопросы по теме раздела (для обсуждения на занятии, для самостоятельного изучения):

– Опишите основные правила, рекомендации, этапы подготовки и проведения, завершения пресс-конференций.

Форма А Страница 10из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		

- Опишите основные правила, рекомендации, этапы подготовки и проведения пресстуров. Когда, в каких именно случаях (и маркетинговых коммуникационных целях) целесообразно применение такого вида мероприятия? На кого оно обычно бывает рассчитано?
- Приведите примеры проведения брифингов. Что отличает брифинг от прессконференции? В каких случаях он проводится? Кто является его участниками?
- Озвучьте основные правила проведения пресс-конференций и брифингов.
- Перечислите остальные известные вам ПР-мероприятия, и мероприятия, которые могут использоваться в ПР-практике и для целей СО. Опишите основные правила, рекомендации, этапы их подготовки и проведения.
- Что отличает такой тип ПР-мероприятий как пресс-туры? Каким образом ведется предварительная работа с журналистами по их оповещению и приглашению? Каковы основные важные моменты, этапы проведения пресс-тура и его подготовки?
- Что характерно для таких типов как круглые столы и конференции? Как они проводятся?
- Расскажите о таких видах как приемы, дни открытых дверей, церемонии открытия

Задание 1 — подготовка доклада: в качестве самостоятельной подготовки студентам предлагается составить краткие сообщения — доклады для презентации их на семинарском занятии в группе по основным видам ПР-мероприятий (для того, чтобы избежать дублирования, они распределяются заранее). Презентации должны обязательно содержать иллюстрации, примеры, видео-материалы с различных видов ПР-мероприятий. Каждый доклад помимо краткой теоретической справки состоит и из примеров из российской и зарубежной практики. По итогам прослушанных и просмотренных материалов проходит обсуждение, дискуссия.

Задание 2 - практическое. Провести презентацию на заданную тематику. Студенческая группа делиться на части и несколько участников готовят одну из презентаций (возможные темы: презентация выбранной специальности или направления обучения; презентация региона (в рамках территориального брендинга туристического бизнеса). Обязательными условиями являются: наличие демонстрационных материалов, фото и пр.

#### Раздел 2. Презентации и промо-акции: подготовка и проведение

**Тема 4. Презентации: специфика мероприятия, виды, этапы подготовки и проведения** (форма проведения — семинар и дискуссия по итогам выступления с докладами-сообщениями)

Вопросы по теме раздела (для обсуждения на занятии, для самостоятельного изучения):

- Охарактеризуйте презентацию как вид рекламного и делового мероприятия, перечислите их виды, условия и цели применения. В каких случаях презентации используются в сфере рекламной деятельности?
- Перечислите и охарактеризуйте известные вам виды и классификации презентации (по разным основаниям по типу объекта, по ориентированности на различные аудитории, по форме и стилю изложения, в зависимости от используемых технических средств и пр.)
  - Навозите и опишите основные этапы подготовки и проведения презентаций.
- Каким образом состав аудитории (степень ее подготовленности, заинтересованности и пр.) влияет на составление речи?

Форма А Страница 11из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		The last to the last of the la

- Перечислите основные требования к месту проведения презентации (ее различных видов).
- Каковы основные структурные части презентационной речи, требования к ее формату, длительности, способу презентации? Расскажите о том, как осуществляется подготовка и использование наглядных, демонстрационных материалов?
- Каковы основные правила и рекомендации, касающиеся того, как следует отвечать на вопросы аудитории? Какие вам известны основные виды вопросов (провокационного или негативного характера)? Опишите правила и рекомендации по реагированию на них.

#### Задания к семинарскому занятию:

- Составить краткие сообщения, используя материалы Интернета, о различных видах презентаций, как коммерческого плана, так и некоммерческого, включая, презентации товаров, услуг, проектов и пр.
- Подготовить краткий доклад сообщение с элементами виде-, фото и др. материалов о примерах проведения, прохождения различных презентаций (в основном посвященных продвижению товаров, услуг, появлению новых марок, моделей и пр. различного уровня от презентаций мировых брендов, например, масштабных мероприятий при появлении новой модели авто до презентаций местного уровня, местных производителей). По итогам выступлений проводится обсуждение дискуссия.
- **Тема 5.** Планирование и подготовка участия в выставке (форма проведения семинар) **Вопросы по теме раздела** (для обсуждения на занятии, для самостоятельного изучения):
- Чем определяется выбор выставки предприятием-экспонентом? Перечислите основные критерии. Какие бывают способы участия в выставке?
  - Какие маркетинговые цели чаще всего преследуют участники выставки?
- Каким образом осуществляется отправление заявки и заключение договора на участие в выставке? По возможности приведите примеры таких договоров.
- Что представляет из себя реклама (или рекламная кампания) на этапе подготовки к выставке и оповещения о ней и ее участниках? Какие виды рекламы обычно задействуются? Какие виды печатной рекламной продукции изготовляются заранее и используются чаще всего различными предприятиями?
- Расскажите, каким образом осуществляется выбор экспонатов для демонстрации на выставке и подготовка, обучение персонала?
- **Тема 6.** Участие предприятия в выставке и подведение итогов (форма проведения семинар и дискуссия по итогам выступления с докладами-сообщениями)

Вопросы по теме раздела (для обсуждения на занятии, для самостоятельного изучения):

- В чем заключается работа стендистов, технического персонала на выставке? Каковы основные задачи и сложности в работе стендистов? Какие к ним предъявляются требования? Перечислите основные правила коммуникации с посетителями выставки?
- Охарактеризуйте стенд как основное средство коммуникации предприятия участника выставки? Какие виды стендов вы знаете?
  - Перечислите и охарактеризуйте зоны выставочной площадки.
  - Каким образом осуществляется регистрация посетителей?

Форма А Страница 12из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		The state of the s

- Каковы основные рекомендации, касающиеся рекламы и ПР по освещению хода и итогов выставки, результатов участия предприятий в ней? Какие каналы коммуникации с общественностью обычно используются?
- Каким образом осуществляется работа с клиентской базой (по результатам регистрации посетителей на выставке) в послевыставочный период? Как проходит совещание и составление отчета по итогам участия предприятия в выставке?

#### Задание к семинарскому занятию:

- Составить краткие сообщения — доклады небольшой длительности о выставках различного назначения и масштаба (от всемирных до региональных), рассказать и отобразить в презентации ход выставки, оформление стендов, демонстрацию экспонатов, и, по возможности, ее итоги и пр.

**Тема 7.** Промоакции: основные виды, этапы разработки (форма проведения — семинар и дискуссия по итогам выступления с докладами-сообщениями)

Вопросы по теме раздела (для обсуждения на занятии, для самостоятельного изучения):

- Охарактеризуйте промо-акцию как вид рекламных мероприятий и BTL-коммуникаций. Охарактеризуйте, что такое сэмплинг? Раскройте понятие «образец». В каких случаях, сферах целесообразно проводить раздачу образцов товаров, рекламных материалов? Что такое игровой маркетинг? Перечислите известные вам виды игр для потребителей. Чем конкурсы отличаются от лотерей?
- Назовите и охарактеризуйте основные этапы подготовки и проведения рекламных, промо-акций. Поясните, почему и в каких случаях важно предварительное проведение рекламной кампании, анонсирования в СМИ предстоящей акции?
  - Приведите примеры из современной рекламной практики проведения проакций различного вида.
  - Назовите специфику и цели проведения дегустаций. В какое время и где чаще всего проводятся дегустации? Каковы требования к демонстратору, к его виду. А к выбору и внешнему виду продукции? Приведите примеры вступительной речи демонстратора.
  - Расскажите о примерах организации дегустаций в нашем городе? (по следующей схеме: место и время проведения, заказчик и исполнитель, кто работал демонстраторами, что они предлагали, ваша оценка эффективности данного мероприятия).
  - Назовите известные вам агентства (работающие как на местном, так и на столичном уровне), специализирующиеся на их проведении.

#### Задание к теме:

- Составить краткий доклад — сообщение с элементами презентации (с демонстрацией фото, видео- и др. материалов о ходе проведения) о реализации одного из видов промо-

Форма А Страница 13из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		The last to the last of the la

акций. По итогам выступлений с докладами проводится обсуждение, дискуссия. Рассматриваются и демонстрируются в том числе и примеры проведения промо-акций на местном уровне.

**Тема 8.** Промоакции: этап проведения и контроля (форма проведения — семинар и дискуссия по итогам выступления с докладами-сообщениями)

Вопросы по теме раздела (для обсуждения на занятии, для самостоятельного изучения):

- Каким образом и на основании каких критериев можно оценить успешность/неуспешность проведенной промо-акции?
- –Какие вам известные формы контроля промо-акций? Расскажите об этом на конкретных примерах. Кто и какие именно организации занимаются контролем проведения промо-акций. В каком виде составляются отчетные документы?

Задание. Составить краткий доклад — сообщение с элементами презентации (с демонстрацией фото, видео- и др. материалов о ходе проведения) о проведении одного из примеров промо-акций по схеме, соответствующей основным пунктам ее подготовки, разработки и реализации, осуществления контроля, подведения итогов (детально освещаются все возможные этапы, включая составление бюджета и сметы). По итогам выступлений с докладами проводится обсуждение, дискуссия. Рассматриваются и демонстрируются в том числе и примеры проведения промо-акций на местном уровне.

**Тема 9.** Флешмобы: специфика и виды (форма проведения — семинар и дискуссия по итогам выступления с докладами-сообщениями)

Вопросы по теме раздела (для обсуждения на занятии, для самостоятельного изучения):

- Когда появились первые флешмобы? Приведите примеры. В чем состоит специфика данного вида социальной активности? Охарактеризуйте роль современных цифровых технологий в организации флэшмобов.
  - Перечислите основные виды флэшмобов, охарактеризуйте их.
- Какова специфика использования флэшмобов в рекламно-маркетинговых целях? Приведите известные вам примеры использования флэшмобов для продвижения различных товаров, услуг.

#### Задания к теме.

Составить краткий доклад — сообщение с элементами презентации (с 1) демонстрацией фото, видео- и др. материалов о ходе проведения) об одном из примеров флешмоба (различных видов) и его применения в рекламномаркетинговых целях (по примерной схеме: продвигаемый бренд/марка/товар/услуга, место и время проведения, сценарий, примерное Рассматриваются состав участников И пр.) демонстрируются, анализируются, в том числе, и примеры проведения флешмобов на местном уровне.

Форма А Страница 14из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		No. of the last of

2) Разработать (самостоятельно) сценарий флеш-моба по заданной социальной тематике (важной социальной теме или проблеме, близкой тематике социальной рекламы).

#### 7. ЛАБОРАТОРНЫЕ РАБОТЫ (ЛАБОРАТОРНЫЙ ПРАКТИКУМ)

Данный вид работы не предусмотрен УП.

#### 8. ТЕМАТИКА КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ, РЕФЕРАТОВ

#### тематика рефератов:

- 1. Организация различных типов ПР-мероприятий (на примере указать тип мероприятия и компанию, организацию).
  - 2. Проведение презентации на примере ... (указать компанию или бренд)
- 3. Подготовка и участие предприятия экспонента (указать компанию или бренд) в выставке (название выставки).
  - 4. Проведение промо-акции на примере (указать компанию или бренд)

**Цель** реферата №1: показать на практике (с небольшой теоретической справкой) специфику, правила и этапы проведения различных видов ПР-мероприятий (готовится, в том числе, и по материалам Сети, имеющимся в открытом доступе и основе материалов сайтов различных организаций).

**Цель** реферата №2 состоит в том, что бы раскрыть, проанализировать и показать на практике этапы разработки, подготовки, реализации презентации. Он составляется на основе материалов, в основном посвященных продвижению товаров, услуг, появлению новых марок, моделей и пр. различного уровня — от презентаций мировых брендов, например, масштабных мероприятий, приуроченных к появлению новой модели авто до презентаций местного уровня, местных производителей товаров.

**Цель** реферата №3 продемонстрировать на практике работы одной из организаций /кампаний этапы подготовки, участия в выставке и подведения итогов. Реферат обязательно должен содержат фото-, видео и пр. материалы (включая планы выставочных площадей, фотографии стендов и пр.), которые выносятся в Приложения.

**Цель** реферата №4 - проиллюстрировать и проанализировать на примере проведения конкретной промо-акции этапы ее разработки, анонсирования, проведения, и, возможно, осуществления ее контроля и подведения итогов. На основе составленных рефератов готовятся краткие доклады — сообщения с элементами виде-, фото и др. материалов о примерах проведения, прохождения различных промо-акций для озвучивания и демонстрации в группе на семинаре и дискуссии.

**Требования к содержанию, объему, оформлению.** Реферат выполняется на листах формата А4, 12-14 кеглем, полуторный интервал (поля стандартные). Объем не менее 15-17 страниц. Содержание должно соответствовать приведенным выше целям. Список используемых источников приводится в конце, причем по возможности должен содержать разные их типы: материалы периодических изданий по теме; сайты компаний и агентств, специализирующихся на проведении различных мероприятий; данные исследовательских центров и аналитических структур, представленные в открытом доступе в Интернете (с указанием электронных адресов) и др. Материалы с примерами проведения мероприятий выносятся в приложение, также как и фотографии, и видеоматериалы по итогам

Форма А Страница 15из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		THE THE PERSON NAMED IN

проведения различных мероприятий по продвижению (рекламных, ПР-мероприятий, участия в выставках и др.)

#### 9. ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ К ЭКЗАМЕНУ (ЗАЧЕТУ)

- 1. Понятие «мероприятия», классификации и виды мероприятий (в деловой и бизнессфере).
- 2. Основные этапы подготовки и планирования мероприятий, применяемых в деловой и бизнес-сфере.
- 3. Основные этапы проведения мероприятий.
- 4 Презентация как вид рекламного и делового мероприятия: определения, условия и цели применения.
- 5. Виды и классификации презентаций (по продвигаемому объекту, по техническому оснащению). Примеры рекламных презентаций новых товаров, моделей, продуктов в т.ч. с использованием новых технологий.
- 6. Подготовка презентации: основные этапы и моменты (например, учет состава и характера аудитории и пр.)
- 7. Разработка наглядных материалов и написание речи для презентации (правила и рекомендации). Структура презентационной речи. Способы ее озвучивания.
- 8. Проведение и ход презентации. Роль спикера в презентации. Рекомендации для спикера.
- 9. Завершающая часть презентации. Ответы на вопросы. Типы вопросов.
- 10. Промо- и рекламные акции: определение, виды (механики), цели и практики применения.
- 11. Этап разработки, подготовки промо-акции.
- 12. Роль креатива в разработке формата, места и вида проведения промо-акции. Примеры креативных форм промо-акций из отечественного и зарубежного опыта.
- 13. Проведение промоакции, ее контроль, подведение итогов, оценка эффективности
- 14. Event marketing: основные направления и виды специальных событий, мероприятий для внутренней и внешней корпоративной среды; деловые, развлекательные и обучающие
- 15. Типы специальных мероприятий в зависимости от сценария, количества участников, уровня проведения и пр.
- 16. Праздники: специфика мероприятия, виды праздников, их функции
- 17. Организация и проведение праздников в маркетинговых целях (включая примеры из российской практики).
- 17. Фестиваль как вид мероприятия: специфика, характерные черты, виды.
- 18. Этапы и важные моменты подготовки и проведения, сценарии и программа фестивалей. Примеры организации фестивалей для продвижения брендов на российском рынке.
- 19. Специфика и виды флэш-мобов (характерные черты данного вида активности), применение в рекламно-маркетинговых целях.

Форма А Страница 16из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		

- 20. Подготовка к участию выставке предприятия-экспонента (определение цели, выбор выставки, подготовка оборудования, выбор экспонатов и пр.)
- 21. Участие предприятия в выставке (включая работу стендиста и пр.)
- 22. Послевыставочный период. Подведение итогов участия в выставке.
- 23. Правила и основные принципы подготовки и проведения пресс-конференций
- 24. Правила и основные принципы подготовки и проведения брифингов.
- 25. Пресс-туры. Назначение и поводы проведения пресс-тура. Планирование пресс-тура. Оптимальное количество участников. Определение продолжительности пресс-тура. Бюджет (основные статьи расходов).
- 26. Этапы подготовки и проведения пресс-тура. Выбор СМИ (и конкретных представителей) для пресс-тура: основные критерии. Техническое задание (ТЗ) на пресс-тур. Программа пресс-тура. Завершение работы по итогам пресс-тура.
- 27. Приемы как виды пресс-мероприятий. Организация, проведение приемов. Виды приемов.
- 28. Дни открытых дверей. Специфика мероприятия, цели и этапы его проведения, организация.
- 30. Круглый стол.
- 31. Дискуссии, дебаты.
- 32. Бизнес-форумы (их назначение, особенности организации как типа мероприятия, форматы проведения).
- 33. Бизнес (и др.) виды конференций (их цели, особенности организации как типа мероприятия).

#### Задания:

- 1. Определить тип, вид выставочного стенда (из показанных).
- 2. Разработать сценарий праздника по заданной тематике.
- 3. Разработать сценарий и выбрать тип флешмоба по заданной социальной тематике.
- 4. Выбрать тип пресс-мероприятия в зависимости от ситуации и заданных условий, цели.
- 5. Разработать план пресс-тура.

Форма А Страница 17из 25

#### 10. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА ОБУЧАЮЩИХСЯ

Самостоятельная работа студентов складывается из нескольких составляющих:

- работа с текстами: учебниками, материалами лекций, статистическими материалами, дополнительной литературой, в том числе материалами Интернета;
  - подготовка докладов, написание реферата;
  - участие в работе семинаров;
  - подготовка к зачету, экзамену и пр.

Форма обучения	заочная

Название	Вид самостоятельной работы	Объем в	Форма
разделов и тем Тема1. Деловые и бизнес-мероприятия: виды и этапы проведения	Подготовка к семинарскому занятию, проработка учебного материала	часах 16	контроля Проверка знаний в устной форме на семинаре
Тема 2. Event marketing: обзор основных видов специальных событий, мероприятий	Подготовка к семинарскому занятию, проработка учебного материала Выполнение практического задания	16	Проверка практического задания
Тема 3. Основные виды ПР-мероприятий: их подготовка и проведение	Подготовка к семинарскому занятию, подготовка доклада Написание реферата	16	Проверка реферата, докладов
Тема 4. Презентации: специфика мероприятия, виды, этапы подготовки и проведения	Подготовка к семинарскому занятию, Выполнение практического задания Подготовка доклада Написание реферата	16	Проверка реферата, докладов
Тема 5. Планирование, подготовка участия в выставке	Подготовка к семинарскому занятию, Подготовка доклада	16	Проверка докладов
Тема 6. Участие предприятия в выставке и подведение итогов	Подготовка к семинарскому занятию Подготовка доклада Написание реферата	16	Проверка реферата, докладов
Тема 7. Промоакции: основные виды, этапы разработки.	Подготовка к семинарскому занятию Подготовка доклада	16	Проверка докладов
Тема 8. Промоакции: этап проведения и контроля	Подготовка к семинарскому занятию, Подготовка доклада Написание реферата	16	Проверка реферата, докладов
Тема 9. Флешмобы: специфика и виды	Подготовка к семинарскому занятию Подготовка доклада Выполнение практического задания Подготовка к экзамену	17	Проверка практического задания, докладов

Форма А Страница 18из 25



#### 11. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

#### Основная

- 1. Есикова, И. В. Подготовка и успешное проведение рекламных кампаний / И. В. Есикова. 2-е изд. Москва : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. 160 с. ISBN 978-5-394-01653-0. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: <a href="http://www.iprbookshop.ru/75208.html">http://www.iprbookshop.ru/75208.html</a>
- 2. Базиян, Н. Р. Реклама и РR / Н. Р. Базиян. 2-е изд. М. : Юриспруденция, 2018. 448 с. ISBN 978-5-9516-0830-7. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: <a href="http://www.iprbookshop.ru/86540.html">http://www.iprbookshop.ru/86540.html</a>

#### Дополнительная

- 1. Герасимов, С.В. Теория и практика международных специальных событий: учебное пособие / С.В. Герасимов. 2-е изд., стер. Санкт-Петербург: Планета музыки, 2019. 412 с. ISBN 978-5-8114-3037-6. Текст: электронный // Электронно-библиотечная система «Лань»: [сайт]. URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/113156">https://e.lanbook.com/book/113156</a>
- 2. Фомичев, В. И. Выставочное дело : учебное пособие для академического бакалавриата / В. И. Фомичев. 2-е изд., испр. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2019. 134 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-08095-7. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/441292">https://urait.ru/bcode/441292</a>

#### учебно-методическая:

1. Кузьмина Е. В. Организация рекламных и ПР-меропириятий: учебно-методические указания для направления бакалавриата «Реклама и связи с общественностью» / Е. В. Кузьмина; УлГУ, Фак. культуры и искусства. - Ульяновск: УлГУ, 2019. - Загл. с экрана; Неопубликованный ресурс. - Электрон. текстовые дан. (1 файл: 336 КБ). - Текст: электронный. — URL: <a href="http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Download/MObject/8232">http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Download/MObject/8232</a>

Согласовано:

Лививинетекарь сер Уридинково И.А. Гова до до 3019-





#### б)Программное обеспечение:

- Операционная система Windows;
- Пакет офисных программ Microsoft Office.
- в) Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы:

#### 1. Электронно-библиотечные системы:

- 1.1. **IPRbooks** [Электронный ресурс]: электронно-библиотечная система/ группа компаний Ай Пи Эр Медиа. Электрон. дан. Саратов, [2019]. Режим доступа: <a href="http://www.iprbookshop.ru">http://www.iprbookshop.ru</a>.
- 1.2. **ЮРАЙТ** [Электронный ресурс]: электронно-библиотечная система/ ООО Электронное издательство ЮРАЙТ. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: <a href="https://www.biblio-online.ru">https://www.biblio-online.ru</a>.
- 1.3. **Консультант студента** [Электронный ресурс]: электронно-библиотечная система/ ООО Политехресурс. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: <a href="http://www.studentlibrary.ru/pages/catalogue.html">http://www.studentlibrary.ru/pages/catalogue.html</a>.
- 1.4. **Лань** [Электронный ресурс]: электронно-библиотечная система/ ООО ЭБС Лань. Электрон. дан. С.-Петербург, [2019]. Режим доступа: <a href="https://e.lanbook.com">https://e.lanbook.com</a>.
- 1.5. **Znanium.com** [Электронный ресурс]: электронно-библиотечная система/ OOO Знаниум. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: <a href="http://znanium.com">http://znanium.com</a>.
- **2. КонсультантПлюс** [Электронный ресурс]: справочная правовая система/ Компания «Консультант Плюс». Электрон. дан. Москва: КонсультантПлюс, [2019].
- **3. База данных периодических изданий** [Электронный ресурс]: электронные журналы/ ООО ИВИС. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: https://dlib.eastview.com/browse/udb/12.
- **4. Национальная электронная библиотека** [Электронный ресурс]: электронная библиотека. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: <a href="https://hэб.pd">https://hэб.pd</a>.
- **5.** Электронная библиотека диссертаций РГБ [Электронный ресурс]: электронная библиотека/ ФГБУ РГБ. Электрон. дан. Москва, [2019]. Режим доступа: <a href="https://dvs.rsl.ru">https://dvs.rsl.ru</a>.

#### 6. Федеральные информационно-образовательные порталы:

- 6.1. Информационная система <u>Единое окно доступа к образовательным ресурсам</u>. Режим доступа: <a href="http://window.edu.ru">http://window.edu.ru</a>.
- 6.2. Федеральный портал <u>Российское образование</u>. Режим доступа: <a href="http://www.edu.ru">http://www.edu.ru</a>.

#### 7. Образовательные ресурсы УлГУ:

- 7.1. Электронная библиотека УлГУ. Режим доступа: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Web.
- 7.2. Образовательный портал УлГУ. Режим доступа: <a href="http://edu.ulsu.ru">http://edu.ulsu.ru</a>.

#### г) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы

- Электронный каталог научной библиотеки УлГУ.
- Система ГАРАНТ: электронный периодический справочник  $\{$ Электронный ресурс $\}$ .- Электр.дан. (7162 Мб: 473 378 документов).  $\{$ Б.И., 199- $\}$
- ConsultantPlus: справочно-поисковая система {Электронный ресурс}.- Электр.дан. (733 861 документов) {Б.И.,199-}

Согласовано:

<u>2ащ. Имп. Ушт I Ключнова В I Да.</u> 2019 г.

должность сотрудника УИТиТФИО ФИО иодинев дата

Форма А Страница 20из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		No. of the last of

#### 12. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ:

Аудитории для проведения лекций, семинарских занятий, для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации, групповых и индивидуальных консультаций (выбрать необходимое).

Аудитории укомплектованы специализированной мебелью, учебной доской. Аудитории для проведения лекций оборудованы мультимедийным оборудованием для предоставления информации большой аудитории. Помещения для самостоятельной работы оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа к электронной инфромационно-образовательной среде, электронно-библиотечной системе.

Перечень оборудования, используемого в учебном процессе, указывается в соответствии со сведениями о материально-техническом обеспечении и оснащенности образовательного процесса, размещенными на официальном сайте УлГУ в разделе «Сведения об образовательной организации».

## 13. СПЕЦИАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) могут предлагаться одни из следующих вариантов восприятия информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- для лиц с нарушениями зрения: в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); в печатной форме на языке Брайля; индивидуальные консультации с привлечением тифлосурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;
- для лиц с нарушениями слуха: в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.

Разработчик

доцент Кузьмина Е.В.

Форма А Страница 21из 25





#### лист изменений

№ п/п	Содержание изменения или ссылка на прилагаемый текст изменения	ФИО заведующего кафедрой, реализующей дисциплину/выпускающей кафедрой	Подпись	Дата
1	Внесение изменений в п. 13 «Специальные условия для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья» с оформлением приложения 1	Магомедов А.К.	A-140J	2.06.20
2	Внесение изменений в п.п. в) Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы п. 11 «Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины» с оформлением приложения $2$	Магомедов А.К.	A-HeT	2.06.20
3	Внесение изменений в п.п. а) Список рекомендованной литературы» п. 11 «Учебнометодическое и информационное обеспечение дисциплины» с оформлением приложения 3	Магомедов А.К.	A-He]	2.06.20
4	Внесение изменений в п.п. а) Список рекомендованной литературы» п. 11 «Учебнометодическое и информационное обеспечение дисциплины» с оформлением приложения 4	Магомедов А.К.	A-14a]	15.06.21
5	Внесение изменений в п.п. в) Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы п. 11 «Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины» с оформлением приложения 5	Магомедов А.К.	A-HeT	15.06.21

Форма А Страница 22из 25

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф- Рабочая программа дисциплины		

Приложение 1

#### 13. СПЕЦИАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) могут предлагаться одни из следующих вариантов восприятия информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

- для лиц с нарушениями зрения: в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); в печатной форме на языке Брайля; индивидуальные консультации с привлечением тифлосурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;
- для лиц с нарушениями слуха: в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации.

В случае необходимости использования в учебном процессе частично/исключительно дистанционных образовательных технологий, организация работы ППС с обучающимися с ОВЗ и инвалидами предусматривается в электронной информационно-образовательной среде с учетом их индивидуальных психофизических особенностей

Форма А Страница 23из 25



Приложение 2

#### б) Программное обеспечение:

- Операционная система Windows;
- Пакет офисных программ Microsoft Office.

#### в) Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы:

#### 1. Электронно-библиотечные системы:

- 1.1. IPRbooks: электронно-библиотечная система: сайт / группа компаний Ай Пи Ар Медиа. -Саратов, [2020]. - URL: http://www.iprbookshop.ru. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст: электронный.
- 1.2. ЮРАЙТ : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Электронное издательство ЮРАЙТ. - Москва, [2020]. - URL: https://www.biblio-online.ru. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.
- 1.3. Консультант студента: электронно-библиотечная система: сайт / ООО Политехресурс. Москва, [2020]. – URL: http://www.studentlibrary.ru/catalogue/switch kit/x2019-128.html. – Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст: электронный.
- 1.4. Лань : электронно-библиотечная система : сайт / ООО ЭБС Лань. Санкт-Петербург, [2020]. - URL: http://www.studentlibrary.ru/pages/catalogue.html https://e.lanbook.com. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. – Текст: электронный.
- 1.5. Znanium.com: электронно-библиотечная система: сайт / OOO Знаниум. Москва, [2020]. -URL: http://www.studentlibrary.ru/pages/catalogue.html http://znanium.com. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.
- 2. КонсультантПлюс [Электронный ресурс]: справочная правовая система. /ООО «Консультант Плюс» - Электрон. дан. - Москва: КонсультантПлюс, [2020].

#### 3. Базы данных периодических изданий:

- 3.1. База данных периодических изданий: электронные журналы / ООО ИВИС. Москва, [2020]. - URL: https://dlib.eastview.com/browse/udb/12. - Режим доступа : для авториз. пользователей. - Текст: электронный.
- 3.2. eLIBRARY.RU: научная электронная библиотека: сайт / ООО Научная Электронная Библиотека. - Москва, [2020]. - URL: http://elibrary.ru. - Режим доступа : для авториз. пользователей. - Текст: электронный
- 3.3. «Grebennikon» : электронная библиотека / ИД Гребенников. Москва, [2020]. URL: https://id2.action-media.ru/Personal/Products. - Режим доступа : для авториз. пользователей. -Текст: электронный.
- 4. Национальная электронная библиотека : электронная библиотека : федеральная государственная информационная система : сайт / Министерство культуры РФ ; РГБ. -Москва, [2020]. - URL:http://www.studentlibrary.ru/pages/catalogue.html https://нэб.рф. - Режим доступа: для пользователей научной библиотеки. – Текст: электронный.
- **EBSCOhost** SMART **Imagebase** 11 [портал]. URL: https://ebsco.smartimagebase.com/?TOKEN=EBSCO-1a2ff8c55aa76d8229047223a7d6dc9c&custid=s6895741. - Режим доступа : для авториз. пользователей. - Изображение : электронные.

#### 6. Федеральные информационно-образовательные порталы:

- 6.1. Единое окно доступа к образовательным ресурсам : федеральный портал / учредитель ФГАОУ ДПО ЦРГОП и ИТ. – URL: http://window.edu.ru/. – Текст : электронный.
- 6.2. Российское образование: федеральный портал / учредитель ФГАОУ ДПО ЦРГОП и ИТ. URL: http://www.edu.ru. - Текст: электронный.

#### 7. Образовательные ресурсы УлГУ:

чорма л

- JRL: и. -
- етр.

7.1. Электронная библиотека Ул	ГУ: модуль АБИС М	ега-ПРО / ООО «Дата Экспре	cc». – I
http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Web	Режим доступа: для	я пользователей научной би	блиотек
Текст: электронный.			
7.2. Образовательный портал Ул пользователей. – Текст: электрон		.ulsu.ru. – Режим доступа : дл.	я зареги
Согласовано:			
должность сотрудника УИТиТФИО	Kupyach	12 1 Den 1	020-
Должность сотрудника УИТиТФИО	ФИО	подинев дата	2002.



Приложение 3

#### 11. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

#### Основная

- 1. Есикова, И. В. Подготовка и успешное проведение рекламных кампаний / И. В. Есикова. 2-е изд. Москва : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2018. 160 с. ISBN 978-5-394-01653-0. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: <a href="http://www.iprbookshop.ru/75208.html">http://www.iprbookshop.ru/75208.html</a>
- 2. Синяева, И. М. Реклама и связи с общественностью: учебник для бакалавров / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова, Д. А. Жильцов. Москва: Издательство Юрайт, 2020. 552 с. (Бакалавр. Академический курс). ISBN 978-5-9916-3181-5. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/466182

#### Дополнительная

- 1. Герасимов, С.В. Теория и практика международных специальных событий: учебное пособие / С.В. Герасимов. 2-е изд., стер. Санкт-Петербург: Планета музыки, 2019. 412 с. ISBN 978-5-8114-3037-6. Текст: электронный // Электронно-библиотечная система «Лань»: [сайт]. URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/113156">https://e.lanbook.com/book/113156</a>
- 2. Фомичев, В. И. Выставочное дело : учебное пособие для академического бакалавриата / В. И. Фомичев. 2-е изд., испр. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2019. 134 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-08095-7. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/441292">https://urait.ru/bcode/441292</a>
- 3. Жильцова, *О. Н.* Рекламная деятельность: учебник и практикум для вузов / О. Н. Жильцова, И. М. Синяева, Д. А. Жильцов. Москва: Издательство Юрайт, 2020. 233 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-9916-9889-4. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/451045
- 4. Базиян, Н. Р. Реклама и РR / Н. Р. Базиян. 2-е изд. М. : Юриспруденция, 2018. 448 с. ISBN 978-5-9516-0830-7. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: http://www.iprbookshop.ru/86540.html

#### учебно-методическая:

1. Кузьмина Е. В. Организация рекламных и ПР-меропириятий: учебно-методические указания для направления бакалавриата «Реклама и связи с общественностью» / Е. В. Кузьмина; УлГУ, Фак. культуры и искусства. - Ульяновск: УлГУ, 2019. - Загл. с экрана; Неопубликованный ресурс. - Электрон. текстовые дан. (1 файл: 336 КБ). - Текст: электронный. — URL: <a href="http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Download/MObject/8232">http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Download/MObject/8232</a>

-					
Co	CH	20	OF	TO	IO.

In subsummercipe ON Thuymerobo UA Just 2020 r.

Форма А Страница 25из 25



Приложение 4

### 11. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

#### а) Список рекомендуемой литературы

#### Основная

- 1. Комарова Л. К. Основы выставочной деятельности: Учебное пособие для вузов / Комарова Лидия Константиновна, Нехорошков Владимир Петрович; Комарова Л. К.; отв. ред. Нехорошков В. П. 2-е изд.; пер. и доп. Москва: Юрайт, 2021. 194 с. (Высшее образование). URL: <a href="https://urait.ru/bcode/471502">https://urait.ru/bcode/471502</a>
- 2. Синяева, И. М. Реклама и связи с общественностью: учебник для бакалавров / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова, Д. А. Жильцов. Москва: Издательство Юрайт, 2020. 552 с. (Бакалавр. Академический курс). ISBN 978-5-9916-3181-5. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/466182">https://urait.ru/bcode/466182</a>

#### Дополнительная

- 1. Герасимов, С.В. Теория и практика международных специальных событий: учебное пособие / С.В. Герасимов. 2-е изд., стер. Санкт-Петербург: Планета музыки, 2019. 412 с. ISBN 978-5-8114-3037-6. Текст: электронный // Электронно-библиотечная система «Лань»: [сайт]. URL: <a href="https://e.lanbook.com/book/113156">https://e.lanbook.com/book/113156</a>
- 2. Фомичев, В. И. Выставочное дело : учебное пособие для академического бакалавриата / В. И. Фомичев. 2-е изд., испр. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2019. 134 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-08095-7. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/441292">https://urait.ru/bcode/441292</a>
- 3. Жильцова, *О. Н.* Рекламная деятельность: учебник и практикум для вузов / О. Н. Жильцова, И. М. Синяева, Д. А. Жильцов. Москва: Издательство Юрайт, 2020. 233 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-9916-9889-4. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/451045">https://urait.ru/bcode/451045</a>

#### учебно-методическая:

1. Кузьмина Е. В. Организация рекламных и ПР-мероприятий: учебно-методические указания для направления бакалавриата «Реклама и связи с общественностью» / Е. В. Кузьмина; УлГУ, Фак. культуры и искусства. - Ульяновск: УлГУ, 2019. - Загл. с экрана; Неопубликованный ресурс. - Электрон. текстовые дан. (1 файл: 336 КБ). - Текст: электронный. — URL: <a href="http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Download/MObject/8232">http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Download/MObject/8232</a>

Согласовано:	100 0	
Гл. библиотекарь ООП /Шмакова И. А. /	May	_2021г.
	4	

Форма А Страница 26из 25



Приложение 5

- б) Программное обеспечение:
- Операционная система Windows;
- Пакет офисных программ Microsoft Office.
- в) Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы
- 1. Электронно-библиотечные системы:
- 1.1. IPRbooks : электронно-библиотечная система : сайт / группа компаний Ай Пи Ар Медиа. Саратов, [2021]. URL: http://www.iprbookshop.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.2. ЮРАЙТ : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Электронное издательство ЮРАЙТ. Москва, [2021]. URL: https://urait.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.3. Консультант студента : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Политехресурс. Москва, [2021]. URL: <a href="https://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x">https://www.studentlibrary.ru/cgi-bin/mb4x</a>. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.4. Консультант врача : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Высшая школа организации и управления здравоохранением-Комплексный медицинский консалтинг. Москва, [2021]. URL: <a href="https://www.rosmedlib.ru">https://www.rosmedlib.ru</a>. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.5. Большая медицинская библиотека: электронно-библиотечная система: сайт / ООО Букап. Томск, [2021]. URL: <a href="https://www.books-up.ru/ru/library/">https://www.books-up.ru/ru/library/</a>. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст: электронный.
- 1.6. Лань : электронно-библиотечная система : сайт / ООО ЭБС Лань. Санкт-Петербург, [2021]. URL: https://e.lanbook.com. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.7. Znanium.com : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Знаниум. Москва, [2021]. URL: <a href="http://znanium.com">http://znanium.com</a> . Режим доступа : для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 1.8. Clinical Collection: коллекция для медицинских университетов, клиник, медицинских библиотек // EBSCOhost: [портал]. URL: <a href="http://web.b.ebscohost.com/ehost/search/advanced?vid=1&sid=9f57a3e1-1]91-4]4b-8763-e97828f9f7e1%40sessionmgr102">http://web.b.ebscohost.com/ehost/search/advanced?vid=1&sid=9f57a3e1-1]91-4]4b-8763-e97828f9f7e1%40sessionmgr102</a>. Режим доступа: для авториз. пользователей. Текст: электронный.
- 1.9. Русский язык как иностранный : электронно-образовательный ресурс для иностранных студентов : сайт / ООО Компания «Ай Пи Ар Медиа». Саратов, [2021]. URL: https://ros-edu.ru. Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. Текст : электронный.
- 2. КонсультантПлюс [Электронный ресурс]: справочная правовая система. /ООО «Консультант Плюс» Электрон. дан. Москва : КонсультантПлюс, [2021].
  - 3. Базы данных периодических изданий:
- 3.1. База данных периодических изданий : электронные журналы / ООО ИВИС. Москва, [2021]. URL: https://dlib.eastview.com/browse/udb/12. Режим доступа : для авториз. пользователей. Текст : электронный.
- 3.2. eLIBRARY.RU: научная электронная библиотека: сайт / ООО Научная Электронная Библиотека. Москва, [2021]. URL: http://elibrary.ru. Режим доступа: для авториз. пользователей. Текст: электронный
- 3.3. «Grebennikon» : электронная библиотека / ИД Гребенников. Москва, [2021]. URL: https://id2.action-media.ru/Personal/Products. Режим доступа : для авториз. пользователей. Текст : электронный.
- **4.** Национальная электронная библиотека : электронная библиотека : федеральная государственная информационная система : сайт / Министерство культуры РФ ; РГБ. Москва, [2021]. URL: https://нэб.рф. Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. Текст : электронный.
- 5.SMARTImagebase// EBSCOhost: [портал].— URL:https://ebsco.smartimagebase.com/?TOKEN=EBSCO-1a2ff8c55aa76d8229047223a7d6dc9c&custid=s6895741.Режим доступа : для авториз. пользователей. Изображение : электронные.
  - 6. Федеральные информационно-образовательные порталы:
- 6.1. Единое окно доступа к образовательным ресурсам : федеральный портал / учредитель ФГАОУ ДПО ЦРГОП и ИТ. URL: http://window.edu.ru/. Текст : электронный.
- 6.2. Российское образование : федеральный портал / учредитель  $\Phi$ ГАОУ ДПО ЦРГОП и ИТ. URL: http://www.edu.ru. Текст : электронный.
  - 7. Образовательные ресурсы УлГУ:
- 7.1. Электронная библиотека УлГУ : модуль АБИС Mera-ПРО / ООО «Дата Экспресс». URL: http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Web. Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. Текст : электронный.

Согласовано:

Зам. Начальника УИТитТ / Клочкова А.В.

THE !

2021г.

Должность сотрудника УИТиТ

Ф.И.О

подпись

дата

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма
Ф- Рабочая программа дисциплины	



Форма А Страница 28из 25